حقوق و تعهدات مشاوران فروش

0. اطلاعات دفتر کاری شما کاملا محرمانه است و شما موظفید در حفظ و عدم افشای این اطلاعات کوشا باشید.

0. شما موظفید محصولات و خدمات شرکت را به دیگران معرفی کنید.

0. شما موظفید واقعیتهای شرکت و محصولات آن را به دیگران معرفی کنید و هر گونه مبالغه گویی از نظر شرکت خلاف شرع و ممنوع می باشد چرا که شرکت اعتقاد دارد بازاریابی شبکه ای و محصولات ارائه شده در آن به میزان قابل توجهی مفید و ارزشمند هستند ‌ نیاز به مبالغه گویی ندارند.

0. شما موظفید در محیط کاری دفاتر شرکت با پوشش مناسب حاضر شوید.

0. شما موظفید به سوالات متقاضیان ورود به شرکت و افرادی که خواهان خرید محصولات شرکت هستند بصورت شفاف و صبورانه پاسخگو باشید.

0. شما نمی توانید بصورت همزمان در دو یا چند شرکت بازاریابی شبکه ای فعالیت کنید.

0. شما از لحاظ مکانی و زمانی هیچ گونه محدودیتی در ارائه خدمات و محصولات شرکت ندارید.

0. شما بعنوان مشاور فروش هیچ گونه وکالتی مبنی بر بستن قرارداد با شخص با ارگانهای دولتی و‌ غیر دولتی از جانب شرکت ندارید.

0. شما نمی توانید شخصی را از جانب خود به استخدام شرکت درآورید یا به اشخاصی که بعنوان مشاور فروش با شرکت همکاری می کنند وعده درآمدهایی مجزا از طرح درآمدی بدهید.

0. شما موظفید افرادی را که برای همکاری به شرکت معرفی می کنید حمایت کنید.

0. در صورت نیاز به ضبط سمعی و بصری جلسات آموزشی و همایشهای شرکت موظفید نامه کتبی موافقت را از پشتیبانی دریافت کنید.

0. برای برگزاری همایشهای عمومی در راستای تبلیغ شرکت و محصولات آن نیازمند موافقت کتبی شرکت و دریافت مجوزهای لازم از ارگانهای مربوطه هستید و در صورت برگزاری همایش بدون هماهنگی قبلی هرگونه عواقب آن بعهده شخص شماست.

0. شما بعنوان مشاور فروش بصورت مستقل برای شرکت بازاریابی می کنید و نمی توانید ادعایی در رابطه با دریافت هزینه ایاب و ذهاب،مخارج متفرقه،حقوق ثابت،پاداش یا عیدی و سنوات از شرکت کنید.

0. شما نمی توانید هیچ گونه قراردادی را از جانب شرکت با هر شخص حقوقی با حقیقی امضا نمایید.

0. اجبار کردن دیگران برای عضویت در شرکت یا خرید از محصولات از طریق مشاوران ممنوع است و در صورت مشاهده یا مطرح شدن شکایت با شخص خاطی طبق قوانین و مقررات کمیته نظارت برخورد خواهد شد.

0. شما موظفید افرادی که مستقیما معرفی می کنید حمایت کنید و به زیر مجموعه هایتان آموزش دهید که در این مسیر به اهداف دلخواهشان برسند.

0. شما به هیچ عنوان نمی توانید متقاضیانی که برای عضویت در شرکت یا خرید از شرکت از طریق مشاوران دیگر اقدام می کنند را برای خود ثبت نام کنید یا محصولات خود را به آنها بفروشید و در صورت مشاهده با مطرح شدن شکایت با فرد خاطی برخورد خواهد شد.

0. به هیچ عنوان اجازه جابجایی مشاور یا شاخه ای از مشاوران به حامی متفاوتی داده نمی شود و در مواردی که مسئله ای بحرانی بین مشاور و حامیش رخ داده باشد،پس از نوشتن نامه کتبی با ذکر دلایل جابجایی از طریق مشاور و ارسال آن برای پشتیبانی شرکت و بررسی های لازم در راستای مسئله رخ داده و صحبت با طرفین، شرکت اقدامات لازم را انجام می دهد.

0. شما بعنوان مشاور شرکت می توانید با ارائه درخواست در دفتر کار عضویت خود را لغو کنید و بعد از درخواست لغو نمی توانید کالایی از سایت سفارش دهید و بعد از ۱۵ روز کاری جایگاه شما لغو می شود و در صورتی که مجموعه فروشی داشته باشید پورسانتی از آنها دریافت نمی کنید.

0. انتقال شناسه کاربری شما تنها یکبار و الزاما به خانواده درجه یک شما با ارسال درخواست کتبی و مدارک لازم امکان پذیر است.

0. مشاوران با ارسال نامه کتبی و هماهنگی با شرکت و دریافت مجوزهای لازم می توانند دفتر کاری دایر کنند.

0. شما موظفید در حفظ و نگهداری شناسه کاربری و رمز عبور خود برای ورود به دفتر کار کوشا باشید و در صورت فراموش کردن یا مفقود شدن آنها،سریعا این موضوع را به پشتیبانی شرکت اطلاع دهید. در غیر اینصورت شرکت هیچ گونه مسئولیتی در قبال تغییرات دفتر کاری شما ندارد.

شرایط اطلاع رسانی ‌و آموزش

0. حقوق تولید،نشر و مالکیت نام شرکت،علامت تجاری،بروشور،کاتالوگ،جزوات آموزشی و منابع سمعی و بصری در سراسر ایران برای شرکت محفوظ است.

0. تمامی اطلاعات مربوط به کالاها به طور کامل و صحیح در سایت رسمی شرکت درج شده است

شرایط خرید و توزیع محصولات

0. مشاوران فروش می توانند با انواع کارت بانکی عضو شتاب به همراه رمز دوم خود از طریق درگاه بانکی سایت خرید خود را ثبت کنند. همچنین با پرداخت مبلغ کالاهای سفارش داده شده بصورت حواله بانکی و ارسال عکس یا فکس حواله به شرکت می توانند سفارش خود را تأیید و ثبت کنند.

0. درصد مالیات بر ارزش افزوده که توسط نهادهای دولتی تعیین می گردد بر کالاهای شرکت اعمال شده و مطابق قوانین مالیات بر ارزش افزوده از خریدار دریافت می گردد.

0. مالیات بر ارزش افزوده و هزینه حمل و نقل در محاسبه پورسانت اعمال نمی شود.

0. مشاوران فروش در‌ هنگام پر‌ کردن اطلاعات پستی و اقلام و تعداد سفارشات کالا دقت لازم را به عمل بیاورند. در صورت ورود اطلاعات ناقص یا نادرست عواقب آن بعهده سفارش دهنده کالاست.

0. محصولات فقط به فردی که بعنوان سفارش دهنده ثبت شده است تحویل داده می شود.

0. در صورت ارسال محصولات و عدم دریافت آن توسط سفارش دهنده آن و مرجوع شدن بسته محصولات به شرکت،ارسال مجدد آن فقط از طریق پرداخت هزینه پستی امکان پذیر است.

0. در صورت نقص در بسته پستی به هیچ عنوان بسته را از مسئول پستی تحویل نگیرید. با گرفتن بسته پستی ناقص،شرکت هیچ گونه مسئولیتی در قبال آن ندارد.

0. در صورت مشاهده نقص در بسته بندی محصولات با ارسال عکس،حداکثر تا ۱ ساعت پس از تحویل بسته پستی محصولات،پشتیبانی شرکت را از این موضوع مطلع سازید تا در صورت نیاز محصول شما مرجوع شود. در غیر اینصورت شرکت هیچ گونه تعهدی در قبال مرجوعیت کالا ندارد.

0. محصولات خریداری شده حداکثر تا ۵ روز کاری به سفارش دهنده آن تحویل داده می شود.

قوانین عمومی

0. متقاضی برای فعالیت در بازاریابی شبکه ای باید به سن قانونی رسیده باشد.

0. هر شخص حقیقی با یک کد ملی میتواند اقدام به ثبت نام و دریافت شناسه کاربری کند.

0. متقاضی با تکمیل فرم ثبت نام و دریافت شناسه کاربری فقط می تواند در این شرکت بعنوان بازاریاب شبکه ای فعالیت کند.

0. در صورتی که متقاضی بیش از ۶۰ روز در شرکتی دیگر فعالیت داشته است،در هنگام ثبت نام باید حداقل ۱۵ روز کاری از زمان لغو عضویت وی از شرکت قبلی گذشته باشد.

0. متقاضیان فقط می توانند به صورت مجازی و از طریق لینک زیر ........ و داشتن کد معرف اقدام به ثبت نام نمایند و در صورت نداشتن معرف می توانید با شماره زیر تماس حاصل فرمایید.

شرایط باز پسگیری محصولات

0. باز پسگیری محصولات طبق قوانین صنعت معدن تجارت انجام می شود.

فرآیندهای مالی ما بین شرکت و مشاوران

0. کلیه پورسانتهای دریافتی به حسابی که در دفتر کار مشاور معرفی شده است واریز می شود و هیچ گونه وجه نقدی از جانب شرکت به شما پرداخت نمی شود.

0. باید نام شماره حساب بانکی وارد شده با نام دفتر کار مشاور همخوانی داشته باشد.